

Ausweg aus der Krise

8 Wege, um ein dauerhaftes Einkommen zu generieren

Die letzten Jahre sind geprägt von Krisen. Angefangen von der Bankenkrise bis hin zur Coronakrise und zur Energiekrise. Keiner weiß, was in den kommenden Monaten noch alles auf uns zukommt. Die Politiker schwören die Bevölkerung querbeet in Europa auf harte Zeiten, Verzicht, Sparmaßnahmen und Einschränkungen ein. Die Inflation lässt unsere Sparguthaben wie Butter in der Sonne schmelzen. Für viele rückt der Traum vom Eigenheim in weite Ferne. Unser Wohlstand ist mehr denn je in Gefahr. Nicht nur Menschen, die bereits jetzt schon am Existenzminimum leben sind davon betroffen. Nein, zukünftig trifft es auch die breite Mittelschicht. Viele fragen sich jetzt schon, wie sie eine vier- oder fünffach hohe Gasrechnung, die hohen Sprit- und die hohen Lebensmittelpreise oder ihre Miete überhaupt noch bezahlen sollen. In Deutschland geht der Trend mittlerweile zum Dritt-Job, denn anders kommen Familien schon gar nicht mehr über die Runden. Doch es gibt tatsächlich – wenn man nur wirklich will – auch Auswege aus der Krise. Wie?



INCOME

Ganz einfach: In einer Krise hat sich bereits in der Vergangenheit ein Vertriebsmodell als besonders resistent und erfolgreich bewiesen: Network Marketing. Network Marketing ist ein sehr dynamisches Vertriebsmodell, das vielfältige Chancen bietet und auf einer selbständigen Tätigkeit beruht. Die Einkommensmöglichkeiten sind hier nahezu unbegrenzt und liegen an der Leistung eines jeden einzelnen. Um im Network Marketing zu starten, benötigt man keine großen Vorkenntnisse und keinen besonderen Schulabschluss. Der Einstieg in diese Selbständigkeit mit einem erfolgserprobten Konzept ist bereits mit wenig Geld möglich. Um jedoch Erfolg zu haben, benötigt man ein seriöses Partnerunternehmen, einen Markt mit Wachstumspotenzial, Produkte, die wirklich nachgefragt sind und einen stabilen und bewährten Vergütungsplan. All das vereint das bereits 2013 gegründete Network Marketing Unternehmen LavaVitae aus Villach (Kärnten, Österreich) und bietet zusätzlich sogar noch 8 Einkommensmöglichkeiten. Ein Blick hinter die Kulissen:

Das Produkt – das USP eines Network Marketing Unternehmens

Das USP von LavaVitae ist ein mikroporöses Vulkangestein, das Millionen Jahre alt ist und die reinsten Elemente der Urzeit in sich birgt. Das Vulkangestein wird auch **Stein des Lebens** genannt. LavaVitae hat bereits zur Unternehmensgründung mit seinem Produkt **Vita Pure**, ein zertifiziertes Medizinprodukt entwickelt, das aus Natur-Klinoptilolith besteht, einem sehr wertvollen Mineral aus Vulkangestein. Das Lavamineral ist fein zermahlen, pulverisiert und hat die Fähigkeit, eine Vielzahl an Schad- und Giftstoffen effektiv zu binden und verlässlich aus dem Körper auszuleiten: Wie ein Filter wirkt das Pulver, entfernt verschiedene Schadstoffe wie Schwermetalle, radioaktive Partikel oder Verdauungsgase und zeigt sich auf diesem Weg als das potenteste natürliche Bindemittel für Umweltgifte. Der Stein des Lebens agiert als Auto-Bio-Regulator und als Entgiftungs- und Versorgungsweltmeister, um den menschlichen Körper gesund und fit zu halten. Neueste Studien bescheinigen Lavamineral (siehe Netcoo Ausgabe 06-2022) sogar nach dem Genuss von Alkohol einen Anti-Hangover Effekt. Im Laufe der Jahre hat

„LavaVitae hat sich für einen leicht verständlichen und bestens honorierenden Vergütungsplan entschieden, der Geschäftspartner überdurchschnittlich hoch für ihre Leistungen belohnt.“

LavaVitae sein Portfolio um weitere Produkte rund um das Thema Lavamineral erweitert und bietet somit eine sehr gute Ausgangsbasis für eine abgerundete Selbständigkeit im Network Marketing und im Gesundheitsmarkt.

Der Markt

Deutschland ist der größte Network Marketing Markt in Europa. Allein der deutschsprachige Raum umfasst mehr als 100 Millionen Menschen. Bereits im vergangenen Jahr wurden hier 18 Milliarden Euro an Umsatz getätigt. Erst ca. 1 Prozent der Bevölkerung in Deutschland (knapp 1 Mio. Menschen) sind im Network Marketing tätig. Das Potenzial für Kunden und Partner ist hier enorm. Derzeit werden in Deutschland rund 1,5 Mrd. Euro mit Nahrungsergänzungprodukten jährlich umgesetzt. Tendenz weiter stark steigend.

Als Pionier und Vorreiter im Lavamineral Business kann man hier als LavaVitae Geschäftspartner vollkommen neue Trends setzen. Man kann den Menschen einerseits mehr Gesundheit, Lebensfreude und verbesserter Lebensqualität bringen und andererseits zukünftigen Partnern ebenfalls neue Einkommensmöglichkeiten aufzeigen. Auch in weiteren Ländern hat man mit LavaVitae die Möglichkeit sein Geschäft aufbauen zu können. Zudem wird das Unternehmen in den kommenden Jahren noch weitere Märkte erschließen.

Der LavaVitae Karriere- und Vergütungsplan in der Übersicht

Damit auch jeder in Europa die Chance bekommt, Vita Pure und auch die anderen Naturprodukte zu vertreiben, hat sich LavaVitae für das Vertriebsmodell Network Marketing entschieden. Die selbständigen Geschäftspartner sind somit der wichtigste Grundstein des Unternehmens. Der Erfolg von LavaVitae ist untrennbar mit dem Erfolg des selbständigen Geschäftspartners verbunden. Daher legt das Unternehmen auch großen Wert auf Schulungen und



Weiterbildungen. LavaVitae hat sich für einen leicht verständlichen und bestens honorierenden Vergütungsplan entschieden, der Geschäftspartner überdurchschnittlich hoch für ihre Leistungen belohnt. Dies ist eine gute Voraussetzung, um dauerhaft ein hohes (passives) Einkommen erzielen zu können, wie bereits zahlreiche Geschäftspartner beweisen.

Der Start in die Selbständigkeit ist einfach

Man kann sich bequem online auf der Webseite von LavaVitae (www.karriere-lavavitae.com) registrieren. Das Unternehmen bietet vier Starter-Möglichkeiten an, um ein eigenes erfolgreiches Business zu starten. Jedes Starter-Paket beinhaltet natürlich auch Produkte.

1. Affiliate
2. Green Label
3. Red Label
4. Blue Label

Es gibt bei LavaVitae acht Wege, Geld zu verdienen, aufgeteilt in einem aktiven und in einem passiven Teil der Vergütung. Die Berechnungsgrundlage ist immer ein bestimmter Punktwert, welcher hinter jedem Starter-Label und auch hinter jedem einzelnen Produkt hinterlegt ist. Dazu bietet das Unternehmen auch noch attraktive Incentive- und Reise-Programme.



Im Network Marketing ist das Einkommen nach oben nicht begrenzt.



8 Wege, um mit LavaVitae Einkommen zu generieren

1. Sales Bonus*

Der Sales Bonus bietet die Gelegenheit, einfach und rasch Geld zu verdienen. Immer dann, wenn ein Kunde in einem personalisierten Online-Shop des Geschäftspartners Produkte kauft, erhält man umgehend 22% vom Netto-Bestellwert vergütet. Den Sales Bonus erhält man aber nicht nur auf den Netto-Bestellwert seiner Kunden, sondern auch auf jeglichen Netto-Bestellwert aller seiner direkten Affiliate und Label-Partner vergütet.

2. Sales Differenz Bonus*

Die zweite Form der Vergütung ist der Sales Differenz Bonus. Immer wenn

Kunden im Online-Shop der direkt eingeschriebenen Affiliate-Partner Produkte kaufen, bekommt man die Differenz zwischen deren 15% Sales Bonus und seinem eigenen 22% Sales Bonus, also 7% Sales Differenz Bonus auf den Netto-Bestellwert vergütet.

3. First Order Bonus*

Der First Order Bonus bietet ebenfalls eine Gelegenheit, rasch Geld zu verdienen und basiert auf dem Produktumsatz des jeweiligen Starter-Labels, welches ein Geschäftspartner bei seinem Einstieg erwirbt. Im Zuge des First Order Bonus erhält man, je nach gewähltem Label eines direkt gesponserten Geschäftspartners, nachstehende Fixbeträge einmalig vergütet. Der Bonus beträgt zwischen 20 und 180 Euro.

4. Dual Team Bonus*

LavaVitae bietet auch die Möglichkeit ein eigenes Team aufzubauen. Der Dual Team Bonus ist ein „Einkommens-Turbo“ und bietet vom Start weg eine Möglichkeit, ein hohes Einkommen zu generieren, während man sich eine solide Basis für ein dauerhaftes passives Einkommen schafft. Er basiert auf der Erfassung neuer Geschäftspartner in der linken und rechten Downline. Jeder neue Geschäftspartner baut wiederum eine linke und eine rechte Seite im Team auf. Alle Punkte werden angerechnet. Je größer man sein Team auf beiden Seiten aufbaut, desto höher ist der passive Ertrag durch die Partner, die einsteigen. Je mehr man seinem Team dabei hilft, ein eigenes Team aufzubauen und je mehr Know-how man investiert, desto größer

wird das passive Einkommen über die Zeit wachsen.

5. Unilevel Bonus*

Hier partizipiert man am Erfolg der Partner. Der Unilevel Bonus bildet den Grundstein eines passiven Einkommens und basiert auf dem provisionspflichtigen Teamvolumen, welches aus den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Partner des eigenen Teams entsteht.

Im Zuge des Unilevel Bonus bekommt man auf seine erste, zweite und dritte Ebene 10% des Punktwertes in Euro vergütet. Im Unilevel Bonus ist man je nach erreichter Karriere-Ebene bis in die neunte Ebene beteiligt. In der höchsten Karriere-Ebene können es bis zu 53 Prozent sein.

6. Leadership Bonus*

Der Leadership Bonus belohnt die Lehr- und Leadership-Fähigkeiten im besonderen Maße. Im Zuge des Team Leader Bonus ist man am Einkommen seiner ersten Ebene, welches diese aus dem Unilevel Bonus erzielen, mit 20% beteiligt. Und je erfolgreicher man wird, je höher man im Karriereplan aufsteigt, desto mehr Prozente bekommt man freigeschaltet. Man bekommt auf das Unilevel-Einkommen seiner zweiten, seiner dritten und seiner vierten Ebene 10% vergütet.

7. Generation Bonus*

Der siebte Weg ist der Generation Bonus. Ein sehr spannender Bonus,

„Als Pionier und Vorreiter im Lavamineral Business kann man hier als LavaVitae Geschäftspartner vollkommen neue Trends setzen.“

weil hier die Vergütung nicht auf die einzelnen Ebenen erfolgt, sondern auf ganze Generationen. Das ermöglicht eine Umsatzbeteiligung bis in viele tausend Ebenen nach unten. Die erste Generation entsteht, sobald ein Partner aus dem eigenen Team, egal in welcher Tiefe, die Karriere-Ebene 5 oder höher erreicht und man ebenfalls diese Karriere-Ebene erreicht hat. Auch in diesem Bonus hat man eine Umsatzbeteiligung je nach erreichter Karriere-Ebene bis zu seiner vierten Generation.

8. World Sales Pool Bonus*

Der World Sales Pool Bonus belohnt Loyalität und unternehmerisches Handeln ganz besonders und basiert auf den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Geschäftspartner von LavaVitae weltweit. Insgesamt 4 Prozent der weltweiten Produktbestellung werden je nach Qualifikation und Stufe an die Geschäftspartner verteilt

Fazit: In der klassischen Wirtschaft gibt es nicht viele Möglichkeiten, um über 8 Wege in einem Unternehmen Einkommen zu generieren. Es sei denn, man ist Vorstand in einem DAX oder börsennotierten Unternehmen und wird neben seinem Fixgehalt gewinnorientiert

vergütet. In einem klassischen Angestelltenverhältnis sind die Einkommensmöglichkeiten nach oben begrenzt und oftmals fallen Gehaltsverhandlungen auch nur spärlich aus. Das ist der wesentliche Unterschied zwischen der klassischen Wirtschaft und dem Network Marketing. Im Network Marketing muss man nicht jeden Monat von Null beginnen und man ist hier auch nicht immer von seiner eigenen Leistung abhängig. Man hat im Network Marketing die Möglichkeit sich ein passives Einkommen aufzubauen, besonders dann, wenn man auch anderen Menschen zu Erfolg verhilft. Wer also nach einer sinngebenden Tätigkeit und nach lukrativen Einkommensmöglichkeiten sucht, ist im Network Marketing genau richtig. Worauf warten Sie also noch?

Mehr Informationen über LavaVitae und über die Karriere- und Verdienstmöglichkeiten bekommt man unter www.lavavitae.com

* Die Netcoo Redaktion hat den LavaVitae Vergütungsplan in sehr vereinfachter Form dargestellt und die Angaben sind ohne Gewähr. Für die jeweiligen Einkommensmöglichkeiten sind ggf. noch weitere Qualifikationen oder Voraussetzungen notwendig.



Manfred Scherzer – der Gründer

Mit Vita Pure und LavaVitae hat sich Manfred Scherzer 2013 einen Traum erfüllt: Den Traum, im Leben etwas Außergewöhnliches zu vollbringen und etwas Eigenes aufzubauen, den Menschen zu mehr Gesundheit und Wohlergehen zu verhelfen, ihnen aber auch eine geschäftliche Partnerschaft anzubieten, mit der sie selbst erfolgreich sein und ihre eigenen Träume verwirklichen können. Ein Traum, welcher, dessen ist sich Manfred Scherzer heute sicher, aus dem Verzicht entstand, seinen Ursprung eigentlich schon in seiner Kindheit hat. Denn Manfred Scherzer wuchs als achtes Kind einer Arbeiterfamilie und damit in denkbar ärmlichen Verhältnissen auf, fühlte von klein an den sozialen Druck, der auf ihm lastete. Nach der Schule

begann er eine Lehre als Bürokaufmann, schloss sie aber nicht ab, weil die starre Arbeitsstruktur seinem freiheitsliebenden Naturell von Grund auf widersprach. Ohne Ausbildung blieb ihm nur noch die Tätigkeit als Hilfsarbeiter – in einer Leinenfabrik, wo er mit vielen Chemikalien in Kontakt kam und sich der gesundheitlichen Belastung bewusst war, sie des Jobs wegen aber erdulden musste. Doch schließlich erwuchs genau aus diesem Leidensdruck eine Kraft, die ihn den Sprung in die Selbständigkeit und damit in die berufliche Freiheit wagen ließ. Ein Sprung, dem ein Leben auf der Überholspur folgte und der in der Gründung von LavaVitae mündete. Zigtausend Kunden und Geschäftspartner haben sich Manfred Scherzer und LavaVitae bereits angeschlossen.